

**COSTI ENERGETICI.** Il contratto del consorzio di Confindustria Vicenza

# Gas, per le imprese sconto da 3 milioni da Energindustria

Grazie ad acquisti messi a segno nei mesi scorsi ottenute condizioni vantaggiose per tutte le iscritte

La competitività delle aziende italiane risente anche del prezzo dell'energia: è circa il 30% superiore alla media delle imprese concorrenti del Centro Europa. Le aziende associate a Energindustria, tuttavia, possono contare su un vantaggio competitivo derivante proprio da un minor costo dell'energia elettrica e del gas. Nelle prossime fatture, infatti, il costo della sola componente gas, esclusi gli altri oneri, sarà inferiore di circa il 20%. Si tratta di circa

3 milioni di risparmio. Il consorzio energetico, promosso da Confindustria Vicenza, ha infatti sottoscritto i nuovi contratti per la fornitura di gas naturale delle imprese consorziate per l'anno termico che va fino al 30 settembre 2016. È la 'massa critica' delle aziende iscritte al consorzio che fa la differenza nell'acquisto, ed è determinante anche il periodo in cui si sottoscrivono i contratti.

**L'ESPERIENZA PAGA.** I nuovi

contratti sono stati firmati a fine estate utilizzando come paragone il prezzo medio del mercato di tutela che si rifà al mercato domestico. Nel primo semestre del 2015 le condizioni di mercato erano più favorevoli e in agosto il prezzo del gas si è fatto più vantaggioso per effetto del calo del petrolio. In questo modo, Energindustria ha acquistato in condizioni vantaggiose il gas destinato ai consorziati. Costituito nel 1999 a seguito della liberalizzazione del mercato dell'energia elettrica, dal 2001 opera anche nel mercato del gas e oggi Energindustria, con più di 1200 aziende consorziate, è la realtà consortile più grande d'Italia capace quindi di contrattare a prezzi vantaggiosi per effetto dei volumi di energia elettrica e gas che è in grado di acquistare e per le modali-



**Possiamo  
attuare una  
gestione flessibile  
a vantaggio delle  
piccole aziende**

**CARLO BRUNETTI**  
Presidente consorzio Energindustria





Un impianto di stoccaggio del gas metano

tà di prelievo. A fare la differenza, anche l'esperienza accumulata nel tempo. «Da un paio d'anni - spiega il presidente Carlo Brunetti - abbiamo focalizzato la nostra attenzione sul prezzo del gas all'ingrosso del mercato continentale europeo, grazie all'utilizzo di una piattaforma di trading che ci consente di monitorare in tempo reale l'andamento dei prezzi del gas sia a livello europeo sia in ambito nazionale. I contratti prevedono inoltre una clausola di flessibilità per ulteriori percentuali a prezzo fisso in periodi diversi (l'estate, i trimestri o i singoli mesi) qualora dall'analisi delle quotazioni dei mercati a termine si riscontrassero delle quotazioni favorevoli. A seguito di queste operazioni stimiamo che il risparmio per le aziende consorziate per il prossimo anno termico sia di circa 2-3 centesimi di euro per metro cubo, pari a oltre il 10% di riduzione per la componente materia prima».

**1400 "CONTATORI".** I vantaggi sono evidenti soprattutto per le piccole e medie imprese che possono godere dei prezzi vantaggiosi di una contrattazione su volumi imponenti; per l'energia elettrica si tratta di un valore veicolato che supera 1,3 miliardi di kwh annui per 2350 punti di prelievo (contatori) mentre per il gas è superiore ai 100 milioni di metri cubi l'anno (1400 i punti di prelievo). «Anche quest'anno - conclude il presidente di Energindustria - abbiamo contratti che permettono una gestione molto flessibile con la possibilità di una configurazione di prezzi personalizzata, anche perché siamo in grado di analizzare e trattare con molti fornitori senza vincoli. Questo ci consente di ottenere riduzioni di prezzo significative con differenziali che si ampliano di molto per le aziende piccole, che infatti si stanno avvicinando al consorzio in misura crescente rispetto agli scorsi anni». • c.z.